



Simple. Successful.

Apzīmējumi Mārketinga Plānā

TP (Teampartner) – Teampartneris.

M (Manager) – Menedžeris.

SM (Sales Manager) - Menedžmenta pozīcija kvalificētam partnerim ar vismaz 2.500 punktiem un vismaz 1 M struktūrā.

MM (Marketing Manager) - Menedžmenta pozīcija kvalificētam partnerim ar vismaz 5.000 punktiem un vismaz 2 M struktūrā.

IMM (International Marketing Manager) - Menedžmenta pozīcija ar vismaz 10.000 punktiem un vismaz 3 M struktūrā.

VP (Vice President) - TOP Menedžmenta pozīcija ar vismaz 25.000 punktiem un vismaz 3 SM.

EVP (Executive Vice President) - TOP Menedžmenta pozīcija ar vismaz 50.000 punktiem un vismaz 3 MM.

P (Presidents Team) - TOP Menedžmenta pozīcija ar vismaz 100.000 punktiem un 3 IMM.

SP (Silver Presidents Team) - TOP Menedžmenta pozīcija ar vismaz 200.000 punktiem un 3 VP.

GP (Gold Presidents Team) - TOP Menedžmenta pozīcija ar vismaz 400.000 punktiem un 3 EVP.

PP (Platine Presidents Team) - TOP Menedžmenta pozīcija ar vismaz 600.000 punktiem un 4 EVP.

CL (Champions League) - TOP Menedžmenta pozīcija ar vismaz 1.000.000 punktiem un 5 P.

