



Simple. Successful.

FAQs Marketing Plan

Kādi ir noteikumi, lai es kvalificētos struktūras bonusu saņemšanai (visiem iespējamiem bonusu).

Jāklūst par vismaz Menedžeri!

1. iespēja:

Tev ir kopā 600 punkti - Personīgās pārdošanas punkti plus Tiešās klientu apkalpošanas programmas (tava interneta veikala jeb reģistrēto klientu) pārdošanas punkti.

Personīgais pārdošanas apjoms ir pirkumi uz savu ID numuru:

tajā tiek ieskaitīts personīgi pirkumi

un tavu personīgo neregistrēto klientu apgrozījums.

2.iespēja:

Tev ir savs ABOnements + 5 pirmās līnijas partneri, kuriem ir savs ABO.

Katru trūkstošo ABO var aizstāt ar saviem 100 punktu Personīgā pārdošanas apjoma un/vai Tiešās klientu apkalpošanas programmas apjoma.

3.iespēja:

Tev ir nosacīti 1 punkts Personīgajā pārdošanas apjomā un vismaz 1.200 punkti Grupā.

Grupa:

- Tajā ietilpst tavu partneru punktu apjoms, kuri nav kvalificējušies struktūras bonusam (tavas struktūras Menedžeri un augstākas kvalifikācijas tavā Grupā neietilpst).
- Tavu Tiešās klientu apkalpošanas programmas apjoms.
- Personīgās pārdošanas apjoms.

