



Simple. Successful.

## **Kādi ir mani mazumtirdzniecības ienākumi no maniem klientiem?**

Tavi mazumtirdzniecības ienākumi, ko tu saņem no saviem tiešajiem klientiem, ir:

- 20%, ja esi Teampartneris.
- vai 30% sākot no Menedžera pozīcijas (no brīža kad tavs Personīgais pārdošanas apjoms kopā ar Tiešās klientu apkalpošanas programmas pārdošanas apjomu sasniedz 600 punktus).
- Tu saņem 15% bonusu no Tiešās klientu apkalpošanas programmas sava interneta veikalā reģistrēto klientu apgrozījuma.
- Ja esi kvalificējies, no Tiešās klientu apkalpošanas programmas sava interneta veikala reģistrēto klientu apgrozījuma saņem vēl klāt 10% (15%+ 10% = 25%).

## **Kādi vēl ir mani ienākumi no grupas papildus mazumtirdzniecības ienākumiem?**

- Ja esi kvalificējies, tev pienākas papildus 10% no Personīgā pārdošanas apjoma par pirkumiem, kuri dotajā mēnesī veikti ar Teampartnera atlaidi (20%) pirms kvalificēšanās - tāpat par pirkumiem, kuriem netika piemērota kvalifikācijas atlaide 30%.
- Ja tev ir savs ABO, tu saņem 10% no savu pirmās līnijas nekvalificēto partneru pārdošanas apjoma pat ja neesi kvalificējies.

*Uzmanību! Visas atlaides un bonusi no grupas tiek aprēķināti no produktu gala klienta cenas atbilstošajā valūtā, kurā notikusi pārdošana un vērtībā bez PVN.*

