

# PM-International FitLine cenu sistēma



Divas vienlaicīgas, papildinošas atlaižu programmas

## FitLine Club

FitLine Club ir ikmēneša abonēšanas programma. Tā dod 10% atlaidi noteiktiem produktu komplektiem ([cenu lapā](#) atzīmēti ar ABO), kā arī iespēju piedalīties īpašās produktu akcijās. Iestāšanās notiek ar pasūtījumu uz pirmajiem trīs mēnešiem. Pēc tam var izvēlēties turpināt abonementu veicot apmaksu pa vienam vai pa trīs mēnešiem. [Vairāk informācija](#).

## PM-International partneris

Tiem, kas vēlas gan ietaupīt, gan piedalīties kompensācijas plānā. Papildus 20-30% atlaide atkarībā no kvalifikācijas. Sadarbība ar stabilu, globālu kompāniju, kas ļauj saņemt atlīdzību par rekomendāciju veikšanu. [Vairāk informācija](#).

Klients	Standarta cena
FitLine Club biedrs	~10% atlaide komplektiem
PM-International partneris	20-30% atlaide visiem produktiem












Vislabākas cenas un izdevīgākie piedāvājumi pieejami tiem, kas ir gan kluba biedri, gan kompānijas partneri.

Dažādās valstīs iegādes un pasūtīšanas process mazliet atšķiras. Latvijā PM-International pārstāvniecība izmanto biznesa WhatsApp numuru 29363000. Neatkarīgi no tā, vai vēlies būt klients, kluba biedrs vai partneris pasūtīšana notiek sarakstes veidā vienkārši norādot vēlamos produktus vai komplektus. Pretī saņemsi atbildi ar rēķinu.

Katram produktam vai komplektam ir noteikta cena un punktu skaits. Visā pasaulē punktu skaits individuāliem produktiem ir vienāds, bet cenas atšķiras dažādu valūtu, nodokļu un citu apsvērumu dēļ. Partneriem pamata atlaide ir 20% un sasniedzot personīgo apgrozījumu 600 punkti, tā sasniedz 30%.

Kompānijas partneris, kurš Tev rekomendēja FitLine būs jau Tev iedevis savu partnera numuru, kas jānorāda, ja arī vēlies kļūt par partneri (ar vai bez dalības FitLine Club). Bez ieteikuma kļūt par partneri nav iespējams. [Pieteikuma anketa](#)!

## PM-International partneru starti

	FITLINE KLUBA PARTNERA STARTS	FITLINE KLUBA PARTNERA STARTS 50+	FITLINE KLUBA PROFESIONĀLAIS STARTS	PARTNERA STARTS
				
Cena	<b>322 eur</b>	<b>592 eur</b>	<b>599 eur</b>	<b>137 eur</b>
Saturs	3x FitLine Optimālais Komplekts 1x Demo Soma	3x FitLine Optimālais Komplekts 50+ 1x Demo Soma	6x FitLine Optimālais Komplekts 1x Demo Soma	1x FitLine Optimālais Komplekts 1x Demo Soma
Atlaide	20% +10% ABO	20% +10% ABO	30%	20%
Dāvana	 1x FitLine Activize Oxyplus 38,00€ vērtībā	 1x FitLine Activize Oxyplus 38,00€ vērtībā	 1x FitLine Activize Oxyplus  1x FitLine Activize Serum kopā 93,00€ vērtībā	Nav
Punkti	3 x 103 P (punkti sadalīti pa 3 mēnešiem)	3 x 183 P (punkti sadalīti pa 3 mēnešiem)	500 P (sniedz 600 punktu kvalifikāciju)	103 P
Tūlītēja kvalifikācija	Partneris	Partneris	Menedžeris	Partneris
Nākošajā mēnesī	Jau ir ABO	Jau ir ABO	Var izvēlēties ABO (1 vai 3 mēnešu)	Nav ABO
Īpašais piedāvājums starta brīdī	 FitLine Activize Serum (55,00€) Tava cena: 27,50€	 FitLine Activize Serum (55,00€) Tava cena: 27,50€	 FitLine Feel Good Yoghurt + termoss (57,00€) Tava cena: 28,50€	



\* Visiem startiem cenā ir iekļauta Demo Soma un piegāde.

\*\* Pasūtījumā var izvēlēties jebkuru no Optimālā Komplekta variācijām (PowerCoktail ar Restorate Citrus vai Exotic.... vai Basics, Activize, Restorate).

## VISMAZ 6 IENĀKUMI VIENLAIKUS

1	Mazumtirdzniecības Ienākumi (RI) <sup>1</sup>	20 - 40 %
2	Tiešā Klientu Apkalpošanas Programma (CDP)	15 - 25 %
3	TOP Mazumtirdzniecības Bonuss (TRB)	3 % (≥ 2500P) — 5 % (≥ 5000P)
4	Pirmās Līnijas Bonuss (FB) <sup>2</sup>	10 %
5	Performance Bonuss (PB)	(50 €)
6	Autoratlīdzības Bonuss 6 līmeņos (R)	3 - 5 %
7	TOP Menedžmenta Bonuss (TMB) <sup>3</sup>	2 - 21 %

	Teampartner (TP) <sup>1</sup>	Manager (M)	Sales Manager (SM)	Marketing Manager (MM)	International Marketing Manager (IMM)
	600 P	2.500 P	5.000 P	10.000 P	
	20 % Mazumtirdzniecības Ienākumi	30 % Mazumtirdzniecības Ienākumi	≥ 1 (M) 2 %	≥ 2 (M) 5 %	≥ 3 (M) 9 %
P = Punkti, 1 P ≈ 51 eiro cents	<b>Papildu 10 % Abonementam<sup>4</sup></b>				
5 % R + TMB	1. līmenis	5 %	5 % — 7 %	5 % — 10 %	5 % — 14 %
3 % R + TMB	2. līmenis	3 %	3 % — 5 %	3 % — 8 %	3 % — 12 %
3 % R + TMB	3. līmenis	3 %	3 % — 5 %	3 % — 8 %	3 % — 12 %
3 % R + TMB	4. līmenis	3 %	3 % — 5 %	3 % — 8 %	3 % — 12 %
5 % R + TMB	5. līmenis		2 %	5 %	5 % — 14 %
5 % R + TMB	6. līmenis		<b>maks. 2 %</b>	<b>maks. 5 %</b>	<b>maks. 9 %</b>
TMB	∞ tālākie līmeņi		<b>maks. 2 %</b>	<b>maks. 5 %</b>	<b>maks. 9 %</b>

**MANAGER**

Ātrākais ceļš līdz kvalifikācijai MANAGER izmantojot Profesionālo Startu

5+1 (5 Optimālie Komplekti pārdošanai un viens — Tev) Tūlītējais leguvums ≥ 150 €

▲ = Profesionālais Startu    ● = Klients

Citus ieņēmumu piemērus skatīt tālāk

**130 €**



MINI, BMW series1, X1, series2

## PM-International Mārketinga Plāns

Vice President (VP)	Executive VicePresident (EVP)	President's Team (P)	Silver President's Team (SP)	Gold President's Team (GP)	Platinum President's Team (PP)	Champion's League (CL)
25.000 P	50.000 P	100.000 P	200.000 P	400.000 P	600.000 P	1.000.000 P
≥ 3 (SM) 12 %	≥ 3 (MM) 15 %	≥ 3 (IMM) 18 %	≥ 3 (VP) 19 %	≥ 3 (EVP) 20 %	≥ 4 (EVP) 20,5 %	≥ 5 (P) 21 %
≥ 4 (SM) 12,5 %	≥ 4 (MM) 15,5 %	≥ 4 (IMM) 18,5 %	≥ 4 (VP) 19,5 %			

### PM-International TOP Menedžments

5 % — 17,5 %	5 % — 20,5 %	5 % — 23,5 %	5 % — 24,5 %	5 % — 25 %	5 % — 25,5 %	5 % — 26 %
3 % — 15,5 %	3 % — 18,5 %	3 % — 21,5 %	3 % — 22,5 %	3 % — 23 %	3 % — 23,5 %	3 % — 24 %
3 % — 15,5 %	3 % — 18,5 %	3 % — 21,5 %	3 % — 22,5 %	3 % — 23 %	3 % — 23,5 %	3 % — 24 %
3 % — 15,5 %	3 % — 18,5 %	3 % — 21,5 %	3 % — 22,5 %	3 % — 23 %	3 % — 23,5 %	3 % — 24 %
5 % — 17,5 %	5 % — 20,5 %	5 % — 23,5 %	5 % — 24,5 %	5 % — 25 %	5 % — 25,5 %	5 % — 26 %
5 % — 17,5 %	5 % — 20,5 %	5 % — 23,5 %	5 % — 24,5 %	5 % — 25 %	5 % — 25,5 %	5 % — 26 %
<b>maks. 12,5 %</b>	<b>maks. 15,5 %</b>	<b>maks. 18,5 %</b>	<b>maks. 19,5 %</b>	<b>maks. 20 %</b>	<b>maks. 20,5 %</b>	<b>maks. 21 %</b>

### BEZMAKSAS līzings ar PM— Uzņēmuma Auto Programma<sup>5</sup>

<b>222 €</b>	<b>400 €</b>	<b>500 €</b>	<b>1.000 €</b>	<b>1.000 €</b>	<b>2.000 €</b>
					
BMW series3, GT, X3, i3, series4, X4	VW Multivan BMW series5, X5	BMW series6, GT, X6, BMW series7, BMW i8, Porsche			

<sup>1</sup> Minimālais pirkums nav nepieciešams. <sup>2</sup> Izmantojot savu Abonementu ar vismaz 100P, Tu arī nopelni 10% no visu savu TP apjoma. <sup>3</sup> Menedžmenta Bonuss (MB) un TOP Menedžmenta Bonuss (TMB) minus bonuss, kas izmaksāts Tavai organizācijai. <sup>4</sup> Līdz pat 10 % papildus par precēm, kas norādītas cenrādī. <sup>5</sup> Maksimālā bezmaksas noma. Attēli tikai kā piemērus. | Sīkāka informācija Faktu Lapā.

[Vairāk informācija un atbildes uz biežāk uzdotajiem jautājumiem!](#)